



## **Idéias simples que se tornaram grandes negócios**

AryMathéia

## Sumário

Imagine-se sendo um imã muito poderoso! Veja-se atraindo tudo! Assim somos nós. Tendo consciência desse dom ou não, somos esse imã! Atraímos tudo que pensamos com emoção. Pode acreditar! Tudo que você é, e tudo que você vive hoje, foi você que atraiu! Quando pensamos algo estamos criando no nível mental e, involuntariamente, atraímos para o mundo físico.

Esse livro vai te ensinar a tomar as atitudes mentais corretas, como usar a imaginação e o pensamento para criar, e como transferir sua criação da dimensão mental para o plano físico com consciência.

Depois de ler e estudar nesse livro, você estará pronto para receber todas as riquezas que desejar. Você aprenderá que os semelhantes se atraem, e isso vale para todos os setores da vida, e que poderá usar essa lei a seu favor. Você terá a consciência de que não é um ser isolado no mundo, mas parte importante de um todo muito poderoso. Você passará a agir com a força, o poder e a sabedoria do todo poderoso.

Sejam bem vindos a dimensão das descobertas, das invenções e da criação! Você conhecerá histórias de pessoas que com uma simples idéia, se tornaram prósperos financeiramente.

Nesse livro vocês terão vários exemplos que lhes deixarão excitados e criativos!

**Seu coração vai bater mais forte. Eu sei que vai..**

Publicado no Brasil em 2007 com o título:

***Idéias simples que se tornaram grandes negócios.***

**Autor:** Arymathéia

**Revisão e Diagramação:** Rita de Cássia Carlini

**Capa – Criação:** Rita de Cássia Carlini

**Direitos reservados:**  
**José de Arimatéia Silva**  
**Carlini Soluções em Mídias Interativas**  
**São Paulo - SP - fone: 011 7357-2235**  
**E-mail: [arymatheia2006@uol.com.br](mailto:arymatheia2006@uol.com.br)**  
**Site: [www.estrelabrasileira3.com.br](http://www.estrelabrasileira3.com.br)**

**Idéias simples que se tornaram grandes  
negócios**

## **Olá, parte do todo e de tudo!**

Está claro que você quer ganhar dinheiro e ficar rico.

### ***De preferência, muito rico!***

Sua vontade e seu forte desejo se realizarão. Em um curto espaço do seu tempo, estará muito rico.

Agora, você está sendo muito modesto! Dinheiro e riquezas materiais são muitíssimo importantes, claro, porque vivemos num mundo onde tudo é matéria, isso significa que para vivermos bem, dependemos de dinheiro, para quase tudo!

### ***Parabéns por estar na busca do essencial!***

Modesto por quê? Bens materiais e dinheiro são riquezas muito importantes, e todos buscam por elas.

Porém, dentre as riquezas importantes, bens materiais e dinheiro são as menos importantes.

***As saúdes física e mental equilibradas e perfeitas são as maiores riquezas que o ser carrega consigo.***

***O conhecimento total de si e da natureza é a segunda grande riqueza que o ser deve almejar.***

Devemos entender e aceitar a verdade de que nesse universo infinito não estamos isolados! Somos parte de um todo muito poderoso. Devemos parar de agir como se estivéssemos desconectados e passarmos a agir com a consciência, a força, a sabedoria e o poder do todo.

A parábola diz: "A união faz a força". Devemos aprender a nos movimentar mentalmente juntos com o todo, carregando a força, a sabedoria e o poder dessa união.

Precisamos disciplinar nossa mente, domar o fluxo de pensamentos, **para focarmos, com toda a força e energia, num só pensamento por vez.**

Precisamos cultivar a semente da fé que carregamos no nosso interior, para que ela cresça submissa e seja nosso gênio da lâmpada.

Já sabemos que no nível mental é que criamos as coisas, usando a imaginação, o poder do raciocínio e o pensamento. Agora devemos aprender a trazer,

com consciência, para o nosso dia a dia, para o plano físico, tudo o que desejarmos.

Imagine que você seja um imã muito poderoso!

***Veja-se atraindo tudo!  
Assim somos nós.***

Pode acreditar! Tudo que você é, e tudo que você vive hoje, foi você que atraiu! Quando pensamos algo, estamos criando no nível mental e, involuntariamente atraímos para o mundo físico.

***O pensamento tem poder.  
O pensamento misturado à emoção é mais poderoso ainda.***

Quando pensamos, emitimos uma energia equivalente, e através dos fios invisíveis chegam à mente do todo, e retornam para nós já realizados. Outra vez: **Você atrai o que pensa.**

**Nunca**, jamais reclame aos companheiros, colegas ou amigos que não tem saúde, dinheiro, amores e outras coisas mais!

***É o que está pensando e, é o que será sempre a sua vida.***

***Pense sempre e somente no que quer ter!***

Repita para você mesmo quantas vezes ao dia for possível, e veja o seu desejo se realizando. Quer saúde? Pense na saúde. Quer dinheiro? Pense no dinheiro. Veja-se recebendo muito dinheiro, use a imaginação, a vontade. Quer amores? Veja-se amando, inunde seu cérebro com pensamentos de amor.

***É o que será sempre a sua vida!***

Você está atuando com o poder da **atração**. Mais uma vez: - **Você atrai o que estiver pensando.**

***Sejam bem vindos a dimensão das descobertas, das invenções e da criação.***

Vocês conhecerão histórias de pessoas, que com uma simples idéia se tornaram prósperos financeiramente. Nesse livro vocês verão vários exemplos que os deixarão excitados e criativos.

Seus corações vão bater mais forte. Eu sei que vai..

**O Autor**

## **Na época do Boteco do Ary**

Tive um cliente que de uma hora para outra ficou desempregado. Sua esposa nunca havia trabalhado, três filhos em idade escolar... O que fazer? Precisava urgentemente de dinheiro. Aluguel vencendo, luz, água, telefone, material escolar, remédios para a sua mãe doente etc. Ele então pensou.., Pensou, e teve a idéia de revender produtos de frigorífico. Teria que comprar alguns produtos no frigorífico, colocar uma pequena margem de lucro e sair oferecendo de porta em porta, de boteco em boteco, restaurantes, padarias...

Quando ele, no frigorífico, escolhia os produtos com os quais poderia trabalhar se deparou com o setor de defumados. Descobriu o que devia fazer para ganhar dinheiro.

Chamou o atendente e perguntou: - Amigo, esses defumados vendem bem?

O atendente respondeu: - Setenta por cento das nossas vendas são de defumados.

O meu ex-cliente explicou o porquê de estar ali e disse que voltaria no dia seguinte. Nunca mais voltou. Pelo menos para comprar defumados, não.

Ao sair dali, já estava fervilhando em sua cabeça, a maior e a melhor idéia que já teve na vida! “ia aprender a defumar alguns produtos e vender, à partir de sua própria residência”.

### **E assim fez.**

Procurou e encontrou logo um local onde se defumava vários produtos, observou bem, e se foi. Já em casa, pegou tijolos que estavam num canto do quintal, construiu ali mesmo um defumador meia boca, mas que funcionava. Foi numa serraria e pegou, sem custo algum, um pouco de serragem, passou numa casa de carnes e comprou algumas peças de carnes e frangos, foi ao frigorífico, comprou cinco peças de mortadela e um pacote de lingüiça. Tudo pago com cheque pré-datado para sete dias.

Nesse mesmo dia, usando sua criatividade, salgou as carnes, temperou os frangos. Quando já passavam umas seis horas, já escurecia, colocou a serragem no defumador e pôs fogo embaixo. A fumaça levantou... Colocou então, um pouco de carne, uma peça de mortadela, um pouco de lingüiça, alguns frangos

e fechou o defumador. Entrou em casa e esqueceu... No outro dia, acordou às 6 horas da manhã sentindo um aroma maravilhoso! Levou alguns minutos para ligar, que aquela delícia vinha do seu defumador! Tirou todos os produtos já defumados, pendurou em sua cozinha num varal improvisado e encheu novamente o defumador.

Oito horas da manhã tocou a campainha de sua casa!

Uma vizinha foi se informar sobre aquele aroma maravilhoso! Então ele contou que estava defumando carnes para vender e mostrou a ela o que já tinha pronto.

Ela já quis comprar na hora! Comprou uma peça de carne, um frango e mortadela. Já na rua, outros vizinhos curiosos foram se ver com ela, que por sua vez, mostrou o que cheirava tão bem.

Foi uma loucura! A novidade se espalhou, aquele delicioso aroma indo cada vez mais longe! O seu estoque de produtos acabou em apenas dois dias! E não era pouco...

Foi a casa de carnes novamente e ao frigorífico, comprou mais produtos, agora em quantidade muito maior, e não parou mais de vender. Nem precisou ir atrás de clientes, eles vinham de longe até a porta de sua casa para comprar seus produtos.

Logo conseguiu comprar um imóvel, onde montou uma pequena lojinha de defumados.

Já se passaram 11 anos, esse senhor é hoje proprietário de uma fazendinha na região de Ribeirão Preto, dois apartamentos no Guarujá, cinco imóveis comerciais que estão alugados, tem sua casa própria. E, que casa! Dois Mercedes na garagem e os três filhos na faculdade.

**Do zero ao *sucesso financeiro!***

\* \* \*

## **Você sabe o que é espetinho de gato?**

Há há há! Ninguém está matando gatos para fazer churrasquinho não. Isso é só uma brincadeira que se faz com estas pessoas que assam e vendem espetinhos de carnes nas ruas. Nas grandes cidades se vê muito, devido à falta de emprego formal.

Conheço um senhor, no grande ABC, que estando desempregado conseguiu permissão de um amigo seu, dono de um bar, para colocar uma churrasqueira ao lado da porta e vender espetinhos. Foi bom para ambos. O cheiro gostoso dos espetinhos trouxe muitos clientes para ele e para o bar. O movimento do bar quadruplicou!

Já se passaram oito anos, encontrei o vendedor de espetinhos "de gato" como sócio do dono do bar, e proprietário do imóvel onde funciona o bar. Disseram-me depois, que ele também comprou uma vilinha com dez casas, as quais estão todas alugadas, e que tem uma Kombi nova para fazer entregas!

Fornece espetinhos para festas, e também prontos para assar em outros barzinhos da região. Os espetinhos hoje custam R\$ 1,50 e são de vários tipos, como: picanha, frango, lingüiça, queijo qualho, nozinho de mussarela, lingüiça no alho, lingüiça apimentada, lingüiça defumada etc.

***Idéia simples que se tornou um grande negócio.***

\* \* \*

Em março de 2007 estive em Botucatu, cidade do interior paulista. Levaram-me para conhecer um rodízio de espetinhos. Um salão grande, cheio de mesas lotadas de gente. Capacidade para umas 200 pessoas, que se revezavam constantemente.

### **A churrasqueria estava sempre lotada.**

Tivemos que enfrentar uma fila enorme, para conseguirmos mesa, e aguardar longos minutos suportando aquele aroma delicioso.

A casa não trabalha com bebidas quentes, só cervejas, águas, refrigerantes, sucos e iogurtes, são 12 tipos de espetinhos, havia até alguns doces! O preço dos espetinhos era R\$ 1,20 a unidade, e as bebidas pagas à parte. Estávamos em três pessoas, comemos 26 unidades, fácil, fácil. São leves, macios e deliciosos.

***Uma grande e criativa idéia daquele comerciante.***

***Rodízio de espetinhos!***

\* \* \*

Um casal de amigos nos convidou certo dia para almoçarmos em sua casa. Era um domingo. Comemos um macarrão maravilhoso! Uma massa muito gostosa, de um sabor, até então totalmente desconhecido, pelo menos por mim.

Até hoje, e já se passaram 20 anos, ainda sinto aquele sabor e a sensação maravilhosa que aquele macarrão me proporcionou. Quando perguntei que macarrão era aquele, me respondeu que ela mesma havia feito, que havia aprendido com sua finada avó. Então lhe disse: - Monte um restaurante especializado em massas que vocês ficarão ricos.

O tempo passava e o casal continuava nos convidando... Os amigos estavam aumentando dia a dia! O casal não tinha filhos, os dois estavam sempre sozinhos, mas a essa altura, aos domingos, já não estavam mais. Havia um movimento ali que parecia dia de festa! Claro que as pessoas contribuíam com os refrigerantes, sucos, carnes e a cervejinha, mas o que todos queriam, era o maravilhoso macarrão.

Num desses domingos ao perceberem o batalhão que estava ali para

comer em sua casa, o casal lembrou da idéia de montar um restaurante e comentou com seus convidados e amigos. Todos aprovaram a idéia.

Então puseram a idéia em prática: transformaram sua garagem aumentando o espaço nas laterais e no fundo, construíram banheiros, quebraram a parede da cozinha, que passou a ser coligada ao salão improvisado para restaurante.

Compraram um balcão geladeira com visor para expor os vários sabores de sucos, refrigerantes, águas e alguns tipos de sobremesas. Compraram dois freezers, dupla função, os encheram de cervejas, improvisaram um som ambiente, e no domingo seguinte, abriram o Restaurante Caseiro, especializado em massas.

Os amigos avisaram outros amigos, e o restaurante lotou! Passaram o maior sufoco para atender tanta gente! O cardápio que era improvisado numa folha de papel sulfite, mostrava: Salada de maionese, carne de panela fatiada ao molho de vinho, frango ensopado e três tipos de lingüiça. Ah! e o prato principal claro, "O macarrão consagrado pelos amigos".

A quantidade enorme de massa de macarrão acabou muito rápido e tiveram de fazer mais duas vezes. Começaram

atendendo os clientes aos domingos, em seguida também aos sábados e depois, às sextas-feiras. O restaurante sempre lotado.

Os dois então deixaram seus empregos formais e passaram a se dedicar unicamente ao próprio negócio. E fizeram muito bem. Hoje, são proprietários de quatro restaurantes no Brasil e um em New York.

***Coragem, determinação e uma grande e criativa idéia, eis a questão!***

\* \* \*

O marido da Teresa foi embora a deixando com duas filhas pequenas.

Sozinha, sem emprego e com crianças para cuidar. Como resolver isso? Determinada, escreveu num pedaço de papel todas as coisas que sabia e que poderia fazer para ganhar dinheiro, mas sem se ausentar de suas filhas. Depois de analisar, peneirar e filtrar, sobrou somente uma: Sabia cortar e costurar muito bem.

Então começou a pensar em como transformar essa prática numa boa fonte de rendas, trabalhando em casa. Teve uma idéia, que botou em prática imediatamente.

Foi a uma loja da Rua 25 de março em São Paulo, comprou, por um valor muito baixo, 10 kg de retalhos de lycra e algodão. Foi de ônibus, até a Rua Brigadeiro Luiz Antonio, na Casa das Calcinhas. Observou os vários modelos, principalmente das marcas – Marcin e Hope. Não comprou nada! Foi embora.

Chegando em casa, tomou um copo d'água, agradeceu a Deus e a vida pela idéia, e continuou... Abriu os retalhos numa mesa, pegou uma folha de papel grossa, fez alguns moldes e começou a marcar os tecidos e a cortá-los, imprimindo ali o seu toque de Midas.

Movimentava as mãos e a tesoura de forma tão rápida e com tanta delicadeza que num piscar de olhos, já havia cortado todos os retalhos. Pegou um retrós de linha na gaveta, colocou na máquina e começou a costurar. Costurou um pouco nesse dia e parou para descansar e dar atenção as suas filhas. Chegou à noite e foram dormir.

No dia seguinte, eram só 6 horas da manhã e a Teresa já estava de pé! Como as meninas ainda dormiam, resolveu costurar. As meninas acordaram às 10 horas e ela estava costurando o último retalho! Preparou um lanche bem reforçado para suas filhas, deu-lhes banho, vestiu-as com o uniforme da escola, e quando badalou às 12 horas, a perua escolar veio buscá-las.

A mãe, agora sozinha, pegou as peças costuradas, verificou uma por uma, deu acabamento e contou o número de peças costuradas. Somaram 653 calcinhas entre lycra e algodão. Colocou tudo dentro de uma sacola grande, foi até uma boutique famosa, chamou a Dona para uma conversa particular, contou o que viera fazer e mostrou sua obra de arte.

A dona da loja ficou encantada e comprou todas. Pagou R\$ 1,70 cada. O total foi em torno de R\$ 1.100,00. A Teresa teve um bom lucro, **porque concebeu uma grande idéia e não sentiu medo e nem preguiça de botar em prática imediatamente.**

Comprou 10 kg de retalhos por R\$ 50,00. Trabalhou arduamente e sozinha. De um dia para o outro, teve um lucro aproximado de R\$ 1.050,00 e a garantia de que toda a sua produção iria direto para a tal butique famosa. Trabalhando assim ela cresceu profissionalmente, educou e estudou as filhas em colégio particular. Uma vencedora!

Outro dia a encontrei por acaso e perguntei: - E aí amiga? Como está sua vida, suas filhas? E as calcinhas?

Ela respondeu: - Na vida, continuo sozinha. Disseram-me outro dia que cada panela tem sua tampa! Estou esperando alguém vir me tampar. Riu muito... Depois me contou que suas filhas se formaram, já estão casadas e, graças a Deus, a idéia que teve, e as calcinhas, pôde dar uma casa para cada filha.

Contou que comprou aquele apartamento que morava na época e mais dois no mesmo condomínio, os quais estão alugados.

Que sobrou um pouquinho de dinheiro e então comprou um carrinho. Perguntei se ia me levar para dar uma volta e ela respondeu:- Só se for agora... Então perguntei:- Qual é o carro que vai me levar? Não ando em qualquer um não, e ri.. E ela respondeu-me: - Você vai gostar, é um Vectra Branco.

***Concebeu uma idéia e colocou em prática imediatamente! Com convicção.***

\* \* \*

Conheço uma mulher que hoje é uma grande empresaria. Mas não foi sempre assim... Viaje nessa outra historia.

Uma mulher comum e pobre, cuidando de dois filhos. Seu marido trabalhava numa tecelagem como comprador e não ganhava bem. A tecelagem importava seda. Uma noite seu marido chegou com um retalho de seda e lhe mostrou. Ela se encantou com sua leveza, textura e beleza.

### **Dentro da sua cabeça deu um clique!**

Seu marido tomou banho, jantou, ouviu um pouco da rádio, foi pra cama e dormiu. Ela sozinha, pegou o pedaço de seda, passou no rosto, na boca, apertou-o nas mãos e o colocou na mesa com todo carinho. Foi na gaveta de sua máquina de costurar Vigorelli de gabinete, pegou uma tesoura e um giz. Riscou a seda e cortou. Sentou-se na máquina e costurou.

Depois foi dormir com seu amado. De manhã, acordou e levantou junto com o marido, e como sempre fazia, preparou o café, tomaram juntos, ai então ela disse:- Tenho uma surpresa para você. Foi até a mesinha próxima da máquina de costura e voltou com um objeto na mão, e disse:- tire essa gravata e coloca essa.

Ele se admirou! Que linda gravata! De seda ainda...! Deve ter custado uma

nota! Ela respondeu:- Custou nada, acorda homem, olhe bem para ela, eu fiz para você com aquele retalho que você me deu ontem. Ele mais admirado ainda! - Você, que fez? Nossa, muito linda, parabéns. Colocou a gravata e foi trabalhar.

Mais tarde, um dos diretores da empresa chegou, notou a graça da gravata do seu funcionário e perguntou onde ele havia comprado? Então ele contou a história do retalho que havia levado pra mostrar a sua mulher e que ela havia feito a gravata, com ele... O diretor disse: - É de muito bom gosto e está muito bem feita! Será que sua esposa poderia fazer meia dúzia para mim? Se ela puder, pegue a seda que precisar e leve. Diga a ela que lhe pagarei a preço de loja, de uma gravata comum. Então o funcionário perguntou:- O senhor não vai ao menos escolher a seda? - Não, confio no seu bom gosto.

E foi assim, meia dúzia para esse diretor, mas o outro viu, gostou e encomendou uma dúzia. O primeiro diretor encomendou mais uma dúzia e deu de presente a vários amigos. Todos gostaram do presente e quiseram mais. As encomendas foram crescendo, os pedidos chegando tão rápido e em tamanha quantidade que a mulher precisou chamar duas vizinhas para ajudá-la! Ensinou-as o serviço e mandaram ver... Não paravam mais de trabalhar! Muitos pedidos chegando, e então,

ela e o marido decidiram juntar o dinheiro já ganho, com mais algum que vinham guardando a algum tempo, na intenção de dar de entrada na compra da casa própria, e investir todo, em máquinas de costuras profissionais.

Contrataram outras costureiras, diversificaram, aumentando a linha de produtos.. Passaram então a fazer, lenços de seda, cuecas de seda, camisas de sedas e as gravatas. O marido pediu demissão da empresa e passou a importar seda para a sua própria confecção e a vender os produtos confeccionados pela sua esposa e seus funcionários.

Ficaram milionários! Hoje estão com duas mansões em Interlagos, vários apartamentos alugados, uma casa em Maresias, uma outra no Guarujá, uma em São Tomé das Letras, motorista particular e tudo...

**Deu o clique, acendeu a luzinha? acredite na idéia e coloque-a em prática imediatamente.**

\* \* \*

No nordeste, o marido estava desempregado, três filhos pequenos para alimentar, aluguel atrasado...

Num dia em que não havia nada em casa para comer, como alimentar os filhos, a mãe então saiu logo cedo, prestou algum serviço doméstico em uma residência próspera. Recebeu R\$ 1,00 pelo serviço.

Já era hora de almoço, a mulher bem contente com o pagamento estava indo para casa e pensava o que poderia comprar com um real para alimentar a todos.

Pensou, repensou e chegou a triste conclusão que não seria possível alimentar a todos com apenas um real. Precisava fazer o milagre da multiplicação. E como fazer isso? O que fazer para transformar um real em milhares de reais?

Através da intuição lhe chegou a idéia de comprar goma ou polvilho e fazer tapioca, e sair vendendo na rua. Foi o que ela fez. Comprou o polvilho, pediu alguns cocos no vizinho, conseguiu um pouco de açúcar e fez a quantidade que deu o seu um real. Vendeu toda a tapioca na vizinhança.

Em dinheiro estava agora com R\$ 10,00. Isso foi no mesmo dia. Com R\$

5,00 alimentou sua família e com os outros R\$ 5,00 comprou mais produtos para fazer tapioca.

Dessa forma seu dinheiro foi se multiplicando, suas vendas foram crescendo, sua família deixou de passar privações. Hoje, sete anos depois, essa senhora é proprietária do imóvel em que reside, o qual foi reformado e ampliado, sendo que parte do imóvel foi transformado numa pequena fábrica de tapioca, onde trabalham seu marido e seus filhos. Já comprou mais dois imóveis, os quais estão alugados, tem um bom carro na garagem e uma perua Kombi para fazer entregas de tapioca, e um bom dinheiro aplicado numa poupança.

***As idéias chegam através da intuição.  
É importante estar atento e observar.***

\* \* \*

Numa fazenda no interior de São Paulo, um bóia fria arrendou um pedaço de terra do patrão e nos finais de semana cultivava-a, e plantava abóboras para vender no Ceasa.

Colhia as abóboras, alugava o caminhão da fazenda e levava o produto do seu árduo trabalho para vender. Conseguia com isso, já descontando as despesas, R\$ 2.000,00. Numa de suas viagens, quando voltava pra casa, parou num vendedor de pamonhas, ainda próximo do Ceasa. Comprou uma e, enquanto comia, indagou se valia a pena ficar na rua o dia inteiro vendendo pamonhas! O pamonheiro, com toda simplicidade, lhe respondeu que tirava livre por mês R\$ 2.000,00 - o suficiente para dar um relativo conforto para sua família. O bóia fria, o plantador de abóboras se admirou! Foi embora com aquilo na cabeça, todo excitado!

Chegando em casa contou pra sua esposa e juntos conceberam a idéia de fazerem pamonha e vender na estrada próxima, onde passavam muitos carros. Mas como fazer? Na sua região ninguém planta milho!

Na sua viagem seguinte até o Ceasa, comprou sementes para começar uma roça de milho, comprou também milho verde para fazer pamonhas. Corajoso, decidido e com muita fé na sua idéia, cortou todos os pés de abóboras e plantou no lugar sua primeira roça de milho.

O milho verde que trouxe, ele, a esposa e a filha de 10 anos, transformou-os em pamonhas, que foram colocadas numa caixa de isopor, que por sua vez colocada numa mesinha na beira da estrada. Iniciou-se ali uma nova etapa em suas vidas.

No primeiro dia vendeu todas as pamonhas que tinha no isopor, que eram 86 unidades. Com o passar dos dias, as vendas foram crescendo, tiveram que colocar mais duas mesinhas com guarda sol para os clientes comerem ali mesmo, tiveram que comprar sacolinhas plásticas, porque os clientes queriam levar pra casa! Chegava a formar fila de carros para comprar suas pamonhas!

Os negócios foram aumentando, as vendas cada vez maiores, tanto que hoje, 10 anos depois, o bóia fria que arrendava terra para plantar abóboras é proprietário da tal fazenda e de mais três na região. Na fazenda que mora com a esposa e a filha, construiu um grande restaurante, onde

vende as famosas pamonhas e vários outros alimentos a base de milho verde.

### **Como se deu isso?**

***Nenhum dos personagens das histórias  
tinha dinheiro suficiente!***

***Vale lembrar novamente que dinheiro não  
faz dinheiro, o que faz dinheiro são boas  
idéias colocadas em prática com fé,  
acreditando sem sombra de dúvida que  
dará certo.***

***Dinheiro não compra a felicidade e nem a  
saúde, se comprasse, ricos não morriam  
doentes e nem veríamos tantos ricos  
tristes.***

***O dinheiro é apenas um facilitador.***

\* \* \*

Tenho um amigo de infância que cresceu em uma família humilde, não conseguiu estudar, mas aprendeu o ofício do seu pai que era Barbeiro!

Vivia razoavelmente bem, até que um dia jogou na loteria e ganhou um milhão! Antes de completar um ano, estava mais pobre que antes! Porque agora está devendo na praça! Investiu mal seu dinheiro.

Ter dinheiro e não ter boas idéias pode dar no que deu!

Ele não tinha conhecimentos dos produtos e negócios em que se meteu, não havia formado sua rede de afins, de semelhantes, por isso, deu tudo errado.

Ele não estava preparado para ser grande.

***É preciso se preparar para enriquecer!***

\* \* \*

## **Nos tempos do boteco do Ary**

Trabalhando no Boteco tive o privilegio de conhecer muita gente boa, entre eles, dois catadores de papelão me chamaram a atenção:

### **Suas vidas e suas histórias**

Os dois moravam em favelas diferentes e em barracos muito pobres.

O primeiro é fissurado em livros, embora só tenha estudado até o terceiro ano do ensino fundamental, é muito culto! Todos os livros que encontra jogados nos lixos da vida, ele os recolhe com todo carinho e não os vende como papelão ao ferro velho, mas leva-os para o barraco, onde os limpa e depois lê, re-lê, estuda, e os guarda.

Fui visitá-lo certa vez, atendendo a um convite seu, e pude ver que o catador de papelão tem montado em seu barraco uma discoteca respeitável! Muitos discos raros! Mas, o que mais me chamou atenção foi o tamanho da biblioteca, e a quantidade de livros raros! O cara conhece o mundo sem nunca ter

saído do Brasil, e ainda fala inglês e espanhol!  
Toda essa cultura adquirida somente estudando  
nos livros catados nos lixos!

O segundo é semi-analfabeto,  
vive de forma muito precária, bebe muita  
cachaça, não se alimenta direito, reclama da  
vida o tempo todo, mas tem boas maneiras e  
nunca desrespeitou e nem fez mal a alguém.

Um dia passou por mim com  
seu carrinho lotado de material para reciclar,  
como exemplo: papelão, alumínio e ferros  
retorcidos. No meio a tudo isso havia um cofre  
bem velho. Perguntei se o cofre estava aberto e  
ele respondeu que não. Perguntei se pretendia  
abri-lo, ele respondeu que talvez. Entrou no  
boteco, bebeu aquela água que o passarinho não  
bebe, e se foi. No dia seguinte ele voltou e eu  
perguntei se havia vendido o cofre como ferro  
velho, e se vendeu, quanto havia recebido por  
ele. Disse-me, o já chapado homem, que não o  
havia vendido, que o colocou ao lado da sua  
cama no barraco, para usá-lo como mesinha! E,  
era possível sim, pois o cofre tinha  
aproximadamente 80 cm de altura.

O tempo foi passando e não  
perguntei mais do cofre, mas sempre via o  
catador de papelão. Cinco anos já passados ele  
veio me perguntar onde poderia se tratar de  
dores no peito que o está incomodando já há  
alguns dias e que quase não conseguia

trabalhar. Então sugeri que tomasse um banho antes e fosse a Santa Casa, que lá, certamente, seria atendido gratuitamente, e talvez até conseguisse remédios, caso houvesse necessidade. Ele assim fez. Deu quase tudo certo! Só não conseguiu os remédios.

Estava com uma receita que custaria em torno de R\$ 70,00 - ele não tinha esse dinheiro naquele hora. Então me lembrei do cofre e perguntei se o havia aberto, ele respondeu que não, e completou:- Pra que abrir? Se jogaram fora é por que não tem nada dentro, e também, por que é lixo. Só tem valor como ferro velho. Então eu perguntei:- Ele é muito pesado? Ele respondeu que sim, que para tirar do carrinho e levá-lo para dentro do barraco, precisaram de três pessoas. Então sugeri ao homem que vendesse ao ferro velho o tal cofre, que pelo peso, talvez conseguisse o dinheiro para os remédios.

Ele achou a idéia boa, então eu recomendei que o abrisse antes para ver o que havia dentro, ele riu e saiu. Duas horas mais tarde passou sorrindo dizendo que havia vendido o cofre por R\$ 120,00 - que foram gastos com os remédios R\$ 50,00 - e que estava indo para casa tomar os remédios e ficar de repouso uns dois dias. Então lhe perguntei se havia aberto o cofre e ele respondeu que não, mas que o dono do ferro-velho disse que o abriria no dia seguinte, que se tivesse algum tesouro dentro, dividiria

com ele. Então perguntei em qual ferro-velho havia vendido? Ele respondeu que, naquele ali da rua de baixo, bem próximo de boteco. Aliás o dono era meu cliente.

No dia seguinte, o Sr Milton, dono do ferro-velho, estourou a porta do velho cofre e se surpreendeu com o que viu. Me telefonou perguntando se eu podia ir até lá que era importante. Eu disse sim, deixei alguém tomando conta do boteco para mim e fui. Fiquei tão surpreso que me deu um ataque de risos! Incontrolável!

Sem brincadeiras! Haviam 60 tijolinhos de ouro maciço com uma marca ocultista e datados de 1703.

***Não sejam como esse homem, que dormiu por 5 longos anos ao lado de 60 kilos de ouro puro!***

Muitas vezes a oportunidade está na sua frente, na sua mão, ou em sua própria casa e você deixa escapar a chance de ficar rico! Isso é um absurdo! Falta de atenção! Se é o que busca..

***Numa parábola da bíblia está escrito: Oraí e vigiai. Isso significa que temos de estar atentos! As oportunidades estão nos apresentando...***

Faça uma lista de tudo que sabe fazer, mesmo que pense que não sabe nada. Irá se surpreender com você mesmo. Faça uma lista das suas coisas, que até agora você tratou somente como um hobby, encontrará muitas coisas que poderão ser transformadas em fontes de riquezas.

Você sabia que o que mais se vende na vida atual são informações?

***De repente você sabe alguma coisa que o mundo quer saber, então você poderá vender essa informação!***

\* \* \*

O filho da minha vizinha ficou desempregado.

Batalhou alguns meses para conseguir um novo trabalho, mas foi em vão. Precisava fazer algo para ganhar dinheiro e teve uma idéia: o único bem que tinha era R\$ 3.000,00. Sabia que um conhecido queria vender seu carro usado, muito estragado, visual péssimo, mas bom de motor. Se o carro estivesse em ordem seu valor de tabela seria R\$ 8.000,00, mas do jeito que estava, dava margem para negociação.

Foi falar com o proprietário do tal carro, e depois de uma bem sucedida negociação comprou o carro por R\$ 5.500,00 – dois mil no ato, e três mil e quinhentos para 15 dias após.

Precisou de 2 dias para deixar o carro em ordem. Estava lindo! Anunciou num jornal por R\$ 9.000,00 – Vários possíveis compradores apareceram e ele acabou fechando negócio por R\$ 8.500,00 – Havia gasto na recuperação do veículo R\$ 1.000,00 – Teve um lucro na mesma semana de R\$ 2.000,00. Em seguida, comprou outro, recuperou e vendeu, mais outro, e outro... Nesse pique, 3 meses após, chegou a lucrar numa só semana R\$ 10.000,00!

Hoje é um empresário bem sucedido, proprietário de duas lojas de revenda de automóveis, já comprou sua casa própria e um apartamento na praia.

\* \* \*

O meu amigo Toninho, depois de se recuperar de uma situação muito difícil, buscou um trabalho e não conseguiu. Sua esposa também foi em busca de uma colocação no mercado de trabalho, mas também foi em vão. Então teve uma idéia e a botou em prática imediatamente.

Comprou um jornal e na seção de vendas de comércio, o que ele conhecia bem, começou observar os que estavam à venda, comparar os valores. Se interessou por um, e foi ver.

Disse-me mais tarde que estava péssimo! Que percebeu que o proprietário estava desesperado para se livrar do comércio. Era uma lanchonete, num ponto muito bom, mas suja, feia, muito mal trabalhada e certamente, os clientes haviam fugido!

Então ele fez sua proposta para o proprietário, daria R\$ 2.000,00 no ato e mais 20 parcelas mensais de R\$ 500,00 – O proprietário aceitou, entregou-lhe as chaves e se foi. O Toninho e sua esposa fecharam as portas e ficaram trabalhando dentro, sozinhos. Lavaram, pintaram, depois saíram e compraram coisas que faltavam.

Três dias depois reabriram, a lanchonete. Estava linda e maravilhosa! Totalmente recuperada! A clientela ao ver o brilho da estrela da rua, voltaram

imediatamente. A lanchonete ficou movimentadíssima!

Em poucos dias, apareceu alguém e lhes ofereceu R\$ 35.000,00! Venderam. Negociaram sua dívida que era de dez mil à prestação, por cinco à vista. Com trinta mil na mão, começaram a comprar barzinhos caídos, recuperavam e vendiam com altos lucros. Compravam padarias caídas, recuperavam e as vendiam. Compravam lanchonetes, recuperavam-nas e vendiam. Ficaram ricos em pouco tempo. Hoje, são proprietários de 4 supermercados e uma franquia do Rabib's ao lado de um shopping na zona leste de São Paulo.

\* \* \*

Uma senhora viúva e aposentada recebia pouco mais que um salário mínimo mensalmente. Estava muito difícil cumprir compromissos financeiros com esse salário, então teve uma idéia: com o pouco dinheiro que tinha, comprou ingredientes alimentícios e fez vários tipos de docinhos, salgadinhos e um bolo. Caprichou em tudo, fez desenhos nas pecinhas, decorou tudo, depois convidou várias amigas e vizinhas para degustar as delícias.

Uma festinha, aparentemente sem nenhum motivo, pois ninguém fazia aniversário! As mulheres adoraram o convite, e tudo aconteceu conforme a aposentada previu. Foi tudo um grande sucesso.

No dia seguinte ela procurou o jornal do bairro, fez um anúncio que dizia: "Fazemos doces e salgadinhos para festas. Faça sua encomenda antecipada", e deixou um telefone de contato. Passou numa loja de banners e encomendou um, onde anunciava: **Fazemos salgadinhos, doces e bolos para festas.** Colocou o banner na frente da sua casa e não demorou quase nada e as encomendas começaram a chegar.

Foram tantas que precisou contratar algumas ajudantes, os pedidos não paravam de chegar, ela precisou até aumentar o tamanho de sua cozinha e comprar maquinários.

Acabou transformando sua cozinha doméstica numa pequena fábrica de doces e salgados.

***Percebeu que idéia maravilhosa dessa aposentada ao fazer a pequena festinha?***

Ela mostrou a todos o que sabia e podia fazer, e o boca a boca, que funciona nos bairros, fez o resto do trabalho de propaganda.

Somando-se a isso, o anúncio no jornal do bairro que ajudou a levar sua mensagem as pessoas mais distantes, e o banner, marcando a fonte. A aposentada se deu bem com essa idéia. Hoje ela fornece salgadinhos para eventos em grandes hotéis, festas das elites, casamentos etc.

Nas ruas se vê com muita freqüência as splinters que trazem escrito:

**Doces, salgados, bolos, canapés e petifours  
Vovó Mirna**

\* \* \*

O marido foi embora e deixou a dona Joana com uma filha de 4 anos. Ela desempregada. Conversando comigo, lembrei que ela cortava cabelos dos amigos e amigas, então sugeri que se especializasse em cortes masculinos e femininos, e começasse a cobrar. Ela gostou da idéia e se matriculou numa escola de cabeleireiros. Como tinha o dom para tal, em três meses já estava cortando cabelos masculinos profissionalmente num salão de cabeleireiro, e ganhando dinheiro. Continuou na escola, se especializou em cabelos femininos.

Um dia, quando cortava o meu cabelo lhe perguntei:

- Jô, você pretende ser só uma cabeleireira ou tem planos para crescer, talvez ser uma empresaria?

- Gostaria de crescer e ser uma empresaria..

- Então a hora é essa. Pegue o dinheirinho do porquinho e monte um salão de cabeleireiro! Ligue para os amigos que você fez na escola, convide duas meninas a vir trabalhar com você.

- Será?

- Claro que sim! Não tenha medo! Acredite, você pode!

Ela seguiu meu conselho, alugou um salão, colocou três cadeiras, vieram duas meninas de sua confiança trabalhar, no sistema meio a meio. Trouxe uma manicure e inaugurou com sucesso. Fui cortar cabelos para conhecer o salão da minha amiga e notei que o salão era grande e estava vazio! Sobrava muito espaço! Então chamei minha amiga para um particular e lhe perguntei:

- Quer melhorar sua renda aproveitando o movimento atual do seu salão?

- Claro que sim. Qual é a idéia?

- Você tem aqui espaço sobrando para montar quatro boxes. Percebi que seu salão é mais freqüentado por mulheres. Coloque num dos boxes, bijuterias para vender. No segundo, calcinhas de vários modelos e cores. No terceiro, produtos para cuidar da beleza, como: xampus, condicionadores e perfumes. No último, vá ao Senac, contrate a melhor aluna de podologia para trabalhar no sistema meio a meio. Faça isso e terá dado mais um passo rumo ao sucesso absoluto. Contrate mais uma cabeleireira para o seu lugar e cuide das vendas nos boxes e gerencie o salão.

- Boa idéia. Muito obrigada.

Assim ela fez, e hoje é uma empresaria bem sucedida. É proprietária de mais

alguns salões de beleza e algumas perfumarias  
pela cidade.

\* \* \*

## **Estou te revelando um segredo da natureza!**

Imagine o mar, com sua quantidade infinita de vidas marinhas de várias espécies. Todas as vidas aquáticas, não importando a espécie, estão ligadas entre si. Por mais distantes que uma vida esteja, ela continua ligada a todas as outras!

Se você olhar o mar com olhos de gigante, esse imenso mar se reduzirá quase a um aquário! Então ficara fácil perceber que todas as vidas aquáticas ou marinhas fazem parte de um todo! Cada vida aquática é uma parte desse todo. Sua energia vital está na água e em tudo mais que estiver nela. Concluimos então, que os vários tipos de peixes fazem parte de um todo, que é o grande reino aquático.

A natureza é perfeita e o seu mecanismo de funcionamento é igual para todos os reinos, para todos os universos e dimensões.

Nós, os conhecidos como "humanos", somos a evolução maior do reino animal! A semente do bebe é cultivada no útero feminino cheio de água. Nos primeiros dias, após a concepção, a semente eclode, e de dentro sai um brotinho, que com o passar dos dias vai se transformando no bebê, que cresce dentro d'água!

Completado o ciclo de nove meses na água, a natureza força sua saída para a luz! Já na luz, vive alguns poucos meses como um vegetal que necessita de todos os cuidados. Depois rasteja ou engatinha, a seguir se levanta, como se quisesse voar.

O ser humano deixou de ser das águas, deixou de ser do reino vegetal, pois evoluiu para o animal, continuou sua evolução, desenvolveu alguns dons e se transformou em um animal em final de ciclo!

O ser humano que está a um passo de entrar para fazer parte e viver outras experiências no reino angelical. É quando em nossa linguagem atual dizemos que ele, numa metamorfose constante, se transformou num ser do ar.

O ser humano não vai virar pássaro não! Estaria regredindo, e na natureza não existe regressão, e pássaros são do reino animal inferior. Os seres do ar usam sua leveza, as energias do ar e sua força de vontade ou, através do pensamento, desejando estar em algum lugar.

O ser humano também pode voar usando a imaginação! Podemos viajar para qualquer lugar em questão de segundos... Experiências novas que para a grande maioria

não chegou, porque há dificuldades para entendermos quem somos e como somos.

Os seres humanos, não importa se estão no Brasil ou na Europa, estarão ligados entre si.

***Também somos parte do todo.***

Somos o micro cosmo e o todo é o macro cosmo. Estamos todos ligados com todas as coisas do universo infinito! Por isso é, que a energia da lua tem influência sobre nós, sobre o mar e sobre as plantações. Somos um todo, estamos interligados pelas forças invisíveis que existem no suposto espaço vazio! Eu disse vazio porque entre nós e as galáxias existe um espaço aparentemente vazio.

Podem ter a certeza, que esse espaço está todo ocupado com uma coisa equivalente à água para os peixes, o que nos matem vivos e conectados uns aos outros. Somos um todo.

Cada ser humano, estando aqui ou em qualquer parte do planeta, estarão conectados entre si, pois fazem parte do todo.

***Quando você pensa em algo, em muitas partes do planeta, pessoas captam esse pensamento!***

***Todos que estiverem na mesma frequência mental que você.***

E isso é muito mais comum do que imaginamos. Os semelhantes se atraem, e você pode ter estas pessoas do seu lado, e são milhares..! Vocês estarão na mesma frequência mental, por tanto, são semelhantes, estarão na mesma sintonia.

**Você quer fabricar algo ou só vender algo?**

Milhares de pessoas que estão em sintonia e com a mente na mesma frequência que você estão ansiosas para te encontrar e comprar seus produtos, para uso próprio ou para revender!

A conclusão desse tema, é que se você alinhar sua mente, colocando-a na mesma frequência do funcionamento da natureza, tudo que desejar fazer para ganhar dinheiro, seja o que for, será um sucesso.

Percebeu qual é o segredo?  
Vou te dizer:

***É a atração. O poder que tem a atração.***

Você atrai para si o que estiver na sua mente, e assim já estará formada a sua rede, te ligando a todos que estiverem na

mesma frequência. Você será um campo magnético atraindo seus semelhantes.

***Teremos e seremos o que estiver dominando a nossa mente.***

Qualquer coisa que esteja pensando, automaticamente já estará atraindo para você.

Aqui cabe um importante alerta!

“Cuida para não ter maus pensamentos, fiquem longe deles!”

Pensamentos misturados a emoções se tornam coisas no mundo físico. Quando você pensa com fé em realizar um projeto ou ter sucesso com uma empresa, no mesmo instante, você estará emitindo energia através da sua rede de pessoas semelhantes, e a lei da atração irá responder positivamente.

Então, já é. Seu desejo foi realizado. Nós criamos quando pensamos e desejamos, o gênio ou a atração, recebe em forma de pedido e realiza. Essa lei, é da natureza divina, ela trabalha atendendo nossos pedidos 24h por dia, e pela eternidade.

Mesmo quando não entendemos essa atração, somos atingidos por ela, que pode ser benéfica ou não! Vai depender do que estiver desejando... Eu e milhares de

peças no mundo, não entendemos a energia elétrica! Como a eletricidade funciona? Mas nem por isso deixamos de levar nossos choquinhos básicos e de usufruir de seus benefícios, que são muitos...

Estamos de passagem pelo planeta, e de vez em quando alguém passa por nós dizendo: - Dinheiro faz dinheiro! Não acredite nisso. Não é verdade.

Se assim fosse, o pobre estaria condenado a viver uma vida inteira na pobreza! Temos no planeta muitos exemplos de pessoas que viviam abaixo do nível da pobreza e que hoje, são pessoas consideradas ricas financeiramente. Busque na nossa história, de cem anos pra cá, encontrará milhares de casos! Já te mostrei alguns exemplos..

Nós vivemos numa realidade que parece existir um atraso nos acontecimentos das coisas! É muito simples de explicar: o homem dividiu o tempo conforme sua conveniência, sem levar em consideração o ciclo da natureza universal! Agora, não estamos na mesma frequência da natureza, os tempos não batem! O tempo da natureza é diferente do nosso. Se quisermos acabar com esse atraso, precisamos ajustar o nosso tempo com o ciclo da natureza, ou então, sejamos pacientes, que na hora certa, a resposta positiva chegará. Eu acho

interessante esse pequeno atraso, porque assim, teremos tempo de nos preparar para..

***O que podemos fazer agora para mudar a nossa vida para melhor?***

Bom, primeiro vamos esquecer o passado que já morreu. Vamos deixar de lado o futuro, pois ele ainda não nasceu. Construir algo nesses dois supostos tempos, que não existem, é impossível! Um já morreu e o outro não nasceu!

Onde vamos construir nossa vida então?

Resposta:- Nesse exato momento. No presente agora.

Dê o primeiro passo, suba o primeiro degrau, com fé. Você não precisa ver toda a escada, basta acreditar, que os outros degraus estarão lá.. Ela te levará onde pretende chegar. Comece fazendo uma lista de todas as coisas que você é grato (a) nessa vida e diga com sentimento um, **muito obrigado** a todas elas, agora e sempre. Agradeça todos os dias também, o Criador de tudo que existe, pela sua maravilhosa vida no planeta, pela sua saúde física e mental 100% perfeita, agradeça pelas experiências vividas, até aquelas que no seu conceito foram ruins, agradeça pelo presente que é o dia de hoje.

Se você é daquelas pessoas que pensa que tudo que fizer dará em nada, que criar coisas é impossível.. Pare agora mesmo!

***Mude esses pensamentos antigos e negativos ou é o que terá em toda a sua vida.***

Está provado pela física quântica que pensamentos positivos atraem coisas positivas e pessoas positivas, e é disso que precisamos. Precisamos re-programar nossas mentes. Se permita fazer a si próprio uma lavagem cerebral.

***Escreva num pedaço de papel tudo que deseja ser e tudo que deseja realizar.***

***Coloque os verbos no presente.***

E repita várias vezes ao dia, todos os dias, até você passar a viver naturalmente os novos conceitos.

Atenção também: É muito importante pararmos de reclamar da vida e passarmos a agradecê-la, de verdade.

***É muito importante pararmos de pensar no que não queremos e pensarmos somente no que desejamos.***

Veja esse exemplo:- Você está no escuro! Como se combate as trevas? Resposta: Acendendo a luz! Como se termina com uma guerra? Resposta: Levando paz onde houver guerras!

Se o escuro se combate com a luz, a guerra se combate com a paz. Tudo na vida é energia, e todo pensamento atrai o seu equivalente. Você conseguiria combater a escuridão com mais escuridão? Você conseguiria terminar com uma guerra fazendo outra guerra? Conseguiria combater a falta de dinheiro com pensamentos de falta de dinheiro? Claro que não. Se você precisa de dinheiro, não pense e nem fale de falta de dinheiro, fale que quer dinheiro! Crie na sua mente, situações em que você se veja ganhando muito dinheiro, se possível se emocione!

Faça sua mente, seu lobo frontal, acreditar que você recebeu o dinheiro. Quando convencê-lo disso, já é. Seu desejo foi realizado.

O pensamento atrai coisas semelhantes! Nunca pense no que não quer, no que lhe falta, mas no que deseja adquirir..

***Você é capaz de ter tudo que desejar. Basta saber lidar com seus pensamentos e acreditar em você.***

**Agora você já aprendeu e conhece o segredo de como conseguir coisas e como ganhar dinheiro.**

Pense com fé no que deseja adquirir e realizar, visualize seu projeto realizado e rendendo bons lucros. Veja-se feliz trabalhando e contando o dinheiro. Sinta-o nas mãos. Faça isso, você pode. Feche os olhos em vários momentos do dia, visualize e sinta as emoções de ter o tal negocio realizado.

***Repita isso todos os dias e você será parte importante de um grande milagre.***

\* \* \*

De repente, você aí inventou alguma coisa para facilitar sua vida, e nem percebeu ainda que pode estar com uma mina de ouro nas mãos! **Preste atenção!** Um outro aparece, consegue enxergar o valor do seu invento, registra patente e fica milionário!

Faça um inventário das coisas que você aperfeiçoou para melhorar seu desempenho, isso é considerado um novo invento! Ou então, alguma coisa que você mesmo inventou, que para você pareça simples, sem valor algum, mas pode ser que seja de muito valor! Você pode de repente estar rico e nem sabe! Vejam essas histórias:

\*Ao pensar numa maneira de facilitar o transporte e o armazenamento de leite, o americano Gail Borden teve a idéia de desidratá-lo. Quando a sua descoberta foi patenteada, em 1856, a invenção não despertou interesse de ninguém. Então veio a guerra civil dos Estados Unidos, aí essa invenção se tornou necessária, **e Gail Borden, ficou rico.**

\*A americana Josephine Cochran levou dez anos para acabar com o seu sofrimento e o de tantas outras donas de casa. Ela inventou a máquina de lavar louças. Acontece que o marido da senhora Cochran não gostou nada da idéia e não lhe deu dinheiro para aperfeiçoar a sua invenção. Só depois que ele morreu é que Josephine conseguiu levantar o financiamento necessário para terminar o seu trabalho, em 1889. Ela construiu vários modelos, alguns para uso doméstico, outros para hotéis, sendo os maiores movidos por um motor a vapor. **Ela ficou milionária.**

Há dezenas de outros casos como este. E o mais impressionante é que via de regra, o que provocou o aparecimento da maioria das coisas que conhecemos hoje, foi o acidente, o inesperado, o tiro que saiu pela culatra, o não planejado ou por amor e atenção a alguém que amamos, como o caso, da invenção do Band-Aid

\*Tudo começou em casa, na cidade de New Jersey (EUA). A esposa de Earle, Josephine Dickson, era uma jovem dona de casa sem muitos atributos culinários. Todos os dias, quando o marido chegava em casa à noite para o jantar, Josephine estava machucada. Ou eram cortes e ferimentos com algum utensílio doméstico ou queimaduras no fogão.. Comovido

com os ferimentos da esposa, que sentia dor, e vendo que seus machucados demoravam a cicatrizar, o dedicado Earle resolveu deixar alguns curativos prontos para que a mulher usasse durante o dia enquanto ele trabalhava. Todas as manhãs, Earle preparava algumas bandagens, colocando tiras de gazes e algodão, colados em tiras adesivas. A partir daí, Josephine passou a cuidar melhor dos seus ferimentos.

Com o problema resolvido, Earle comentou com seus colegas de trabalho na Johnson & Johnson sobre suas experiências com os ferimentos da esposa e a solução encontrada. Sua idéia foi implementada e ele se tornou o inventor dos curativos. A empresa iniciou a produção e comercialização das primeiras bandagens adesivas, com a marca BAND-AID, hoje conhecida no mundo todo. E Earle foi devidamente compensado pela idéia romântica. Tornou-se o vice-presidente da companhia, onde permaneceu até se aposentar.

\* \* \*

\*Um velho medico foi a cidade, entrou numa farmácia e começou a negociar com o farmacêutico. Conversaram por quase uma hora. Depois o medico saiu e mais tarde voltou com um tacho e uma pá de madeira e depositou no fundo da farmácia. O farmacêutico conferiu a mercadoria, meteu a mão no bolso e entregou ao velho medico quinhentos dólares, e o medico lhe passou um pedaço de papel onde havia escrito uma fórmula, e se foi.

As palavras nesse pedaço de papel valiam milhões, mas não para o médico que de nada sabia a respeito da magia contida naquele pedaço de papel. O velho medico ficou feliz com os quinhentos dólares. Era 08 de maio de 1886.

O que o farmacêutico comprou do velho médico foi uma idéia, investiu tudo que havia economizado nela! Sem ter o conhecimento total da mina de ouro que estava adquirindo. O farmacêutico, Dr. John Styth Pemberton, começou vender em Atlanta, o resultado da formula do pedaço de papel como um xarope que curava tudo! Todos os males da alma e do corpo. Vendeu bem, porque também, além dos milagres prometidos era de sabor delicioso. Em 1891, o farmacêutico Pemberton, passando por dificuldades financeiras, vende a sua formula para outro farmacêutico, o Dr Asa G. Candler, que passou a ter os direitos de

produzir e vender o xarope mais famoso do mundo que é a Coca-Cola. Hoje, somente dois homens no mundo inteiro conhecem a verdadeira fórmula da Coca-Cola.

***Porque o xarope ficou tão famoso no planeta?***

***Porque o Dr Asa Candler usou a imaginação!***

A sua fabricação e venda alimentam milhões de famílias no mundo inteiro, dão empregos diretos e indiretos.

***Idéias são o ponto de partida de todas as fortunas.***

***As idéias são produtos da imaginação.***

\* \* \*

Nós que estamos nessa corrida para adquirir riquezas, devemos lembrar sempre que grandes sonhos, também, podem transformar-se em riquezas.

Nesse mundo totalmente transformado pela evolução das mentes humanas, pela evolução da informática e sua influencia na mecânica, na eletrônica e em nossas vidas, exige-se novos conceitos e novas idéias para se situar nele! Novas maneiras de fazer as coisas, novos líderes, novas invenções, novos métodos de ensino, novos métodos de compra e venda, nova literatura, novas idéias de programas para televisão, novas idéias para cinema etc.

Todos que estão em busca de riquezas e sucesso devem entrar pra valer nessa caça, mas é preciso possuir qualidades que só os grandes vencedores têm: propósito definido, conhecimento da área em que pretende concorrer, desejo ardente de ser o melhor e poder tomar posse da tão desejada riqueza.

Ao planejar adquirir a sua parte da riqueza latente no universo, não conte a ninguém, é para evitar que amigos e parentes,

com suas gozações ignorantes, venham a influenciar em sua caminhada para o sucesso.

Se você está certo do que quer fazer, vá em frente. Você acredita? Então, faça-o. Concretize seu sonho. Não se importe com o que os outros venham a dizer caso você sofra uma derrota! Eles não sabem que derrota e vitória são os dois lados da mesma moeda! Eles não sabem que todo fracasso traz em si a semente da vitória. Levanta, sacode a poeira, refaça seu planejamento e faça outra vez. Se acontecer e tiver que começar de novo, coloque o forte desejo por trás do seu sonho, e vá para a vitória.

***Todos que têm sucesso na vida, partiram de um mau começo.***

Já te mostrei vários exemplos. Você precisa acreditar no que deseja, acreditar que tudo é possível, e acreditar no que vai realizar.

***Ninguém estará pronto para a riqueza se não acreditar que poderá obtê-la.  
O estado de espírito da pessoa deve ser o da convicção.***

\* \* \*

**Para encerrar vou te revelar mais um segredo:**

Quando criamos na dimensão mental, a matéria prima é uma energia muito sutil. Para essa criação se materializar no plano físico, é preciso um corpo de energia densa! Um corpo material ou físico, que suporte a carga de energia do que foi criado no plano mental. Crie o corpo físico então. Após ter criado nos dois planos de vida, ordene com autoridade e sabedoria, que a criação mental penetre na criação física! Assim se completará o milagre da criação. Todo esse processo deve ser executado com convicção. Você precisa acreditar no que está fazendo.

**O dinheiro por si só são pedaços de papel!**

Como é que se dá vida e poder a esses papéis para que sejam tão desejados e tão necessários?

**Pensem nisso..**

**Caros irmãos planetários,**

É um prazer ter esse contato com vocês.

Lembrem-se:

***"Seus futuros sucessos, em qualquer setor de suas vidas, estão dentro de vocês. Busque em suas mentes brilhantes!"***

Tudo que está escrito aqui são frutos de um estudo completo sobre a natureza divina das coisas.

**Somos poderosos!**

Dos 100% de capacidades que trouxemos na mochila para a missão na terra, temos usado somente 5%.

Se vocês captarem o espírito desse livro, estarão de posse da chave que lhes abrirá as portas da natureza! De suas naturezas! E poderão trabalhar como um alquimista,

transformando escuridão em luz, e aumentando suas capacidades criadoras.

Vocês se sentirão renascer como numa espécie de milagre! É o segundo nascimento depois que chegamos a terra. Posso te assegurar que isso não é milagre, são as forças da natureza divina trabalhando para vocês. Tudo depende de vocês.

***Boa sorte!***

**Vamos apresentar aqui algumas perguntas e respostas que geralmente surgem.**

Leia-as com atenção porque talvez possam solucionar algumas duvidas que surjam em sua mente.

**1. Em alguma parte do livro você citou auto sugestão. Como se define auto sugestão?**

Auto-sugestão é um termo que se aplica a todas as sugestões e estímulos auto-administrados, que alcançam a mente através dos cinco sentidos. É a forma e o instrumento que você mesmo pode utilizar para influenciar seu subconsciente conforme sua vontade. Através da auto-sugestão você **cria o seu estado de espírito**, da forma que desejar.

**2. Qual a melhor hora para se auto-aplicar as sugestões?**

Todo momento em que for possível você deve pronunciar as palavras anotadas no papel, **visualizar o que deseja e se possível até, se emocionar!** A hora que seu subconsciente está mais receptivo é de manhã, imediatamente quando acorda, e a noite, quando já em estado de sonolência.

**3. A auto-sugestão deve ser administrada todos os dias? E quantos minutos devem ser dispensados a essa prática?**

No mínimo 15 minutos por vez e quantas vezes puder. Deve ser feita todos os dias sim.

**4. *Por quanto tempo, em dias, meses e ano devo trabalhar nisso?***

Uma vez que você comece a praticar, não vai querer parar. Isso tem acontecido com muitas pessoas! Ficarà a seu critério. Quanto mais, melhor. Lembre-se: **Você nunca conseguirá nada sem algum esforço.** Você receberá o que pedir, mas antes, dê algo em troca. O seu esforço, paciência e persistência.

**5. *Como elaborar as sugestões?***

Escreva numa folha de papel o que deseja, usando **os verbos na primeira pessoa do singular, no tempo presente e sempre no positivo.** Exemplos: Eu sou, Sinto-me, Sinto.., Eu vejo..(é errado usar: eu verei- Eu serei- estarei recebendo) use: Eu quero, eu tenho, eu vejo, eu sinto.

**6. *Idade faz diferença para receber os benefícios?***

Absolutamente, não.

**7. *Qual a principal causa do insucesso em relação a essa prática?***

Descrédito. Falta de fé, de acreditar que irá receber o que deseja. **É preciso acreditar no que está fazendo.**

***8. E quanto a comentar com pessoas sobre o que estou praticando?***

Não deve contar a ninguém. Isso é uma coisa íntima sua. Guarde seus planos para você. Os amigos e parentes adoram fazer gozações e criticar por não entenderem da coisa.

Fale com o autor:

[Arymatheia2006@uol.com.br](mailto:Arymatheia2006@uol.com.br)

[www.estelabrasileira3.com.br](http://www.estelabrasileira3.com.br)

### **Biografia do Autor:**

Nasci em Campos Gerais, sul de Minas Gerais, onde cresci e aprendi a reverenciar a natureza, a admirar as coisas simples, a valorizar a vida e a respeitar os meus semelhantes. Desde muito menino já havia me despertado o dom de cantar e escrever. Lembro-me com tanta nitidez, que uma professora dos meus anos verdes disse na classe para todos ouvirem: Quando o AryMathéia crescer, será um Poeta.

No auge dos meus 10 anos, todas as emissoras de rádio do Brasil tocavam músicas de um grande cantor, o Carlos Gonzaga, que estourou com as versões de; Diana e Carol. Lá de fora ouviamos, The Beatles, com: "she loves you, yeh yeh yeh"?

Abriu-se então, a porta para o iê-iê-iê, o movimento da Jovem Guarda, liderado pelo Rei Roberto Carlos, Rainha Wanderleia e o fiel escudeiro, Erasmo Carlos! Eu e meus amigos ouvíamos rádio o dia inteiro e cantávamos todas as músicas! Sabíamos de cor!

Além dos três acima, surgiram: Sergio Reis, cantando "Coração de Papel", Demétrios cantando, "Eu não presto mais eu te amo", Lenon & Lílian, Trio Esperança, The Fevers, Os Vips, Golden Boys, Renato e seus blue caps, Wanderlei Cardoso, Jerry Adriane, Roni Von, Reginaldo Rossi, Martinha... Ah! São tantos mais! Por fora do movimento, ainda vinham os Agnaldos: Rayol e Timóteo. Nessa mesma época surgiu no Rio de Janeiro outro movimento musical: "A turma da bossa nova" com João Gilberto, Nara Leão e sua turma.

Misturadas a isso, começaram a surgir no nosso universo musical as belíssimas músicas italianas: Gigliola Cinquetti

cantando "Dio come ti amo", Rita Pavone com "Datemi un Martello", ainda Sergio Endrigo, Giani Morandi, Domenico Modugno e muitos outros.

Da França chegou Monsieur Gilbert, um grego naturalizado francês e que adotou o Brasil por sua Pátria Mãe, onde vive até hoje. Com ele, vieram as músicas de Christophe, Charles Aznavour, Adamo, Edith Piaf, Richard Anthony e outros.

Da música de língua inglesa, chegaram com grandes estardalhaços; The Beatles e Elvis Presley, que abriram as portas para a entrada dos; Bee Gees, Rollings Stones, Elton John, Ray Charles, L. Armstrong, Bob Dylan e muitos outros!

Além de tudo isso, juntos com toda essa maravilha, havia os grandes festivais de MPB realizados em São Paulo e Rio de Janeiro em 1966/67/68 e 1969.

Lembra da Banda do Chico Buarque? Cantada por Nara Leão? Disparada do Vandré, interpretada por Jair Rodrigues, e com o próprio Geraldo Vandré, "Para não dizer que eu não falei das flores". O Roberto Carlos em 1967 cantando "Maria carnaval e cinzas", "Roda Viva" com o Chico Buarque e MPB4. E ainda, Caetano Veloso, Gilberto Gil, Gal Costa, Maria Betânia, a sensacional, a fora de série, **Elis Regina.**

Em 1968, o grande sucesso de **Roberto Carlos no Festival de San Remo** na Itália.

Em 1969 no festival, o Grande sucesso do Milton Nascimento com "**Travessia**" e a emoção de ver todo o estádio de pé cantando "Cantiga para Luciana" **com a Evinha!**

Nesse mesmo ano descobre-se o movimento do; **Dedo em V**, (Paz e Amor) dos Hippies. É promovido o maior Festival de Música do mundo! "Woodstock".

Entre 1969 e 70 se desfaz a melhor e mais popular banda do mundo! **Os Beatles se separam!**

Em 1970, o **Brasil é Tri Campeão de Futebol** no México. Estoura com **Os Incríveis**, a música do Dom, parceiro do Ravel, "**Eu te amo meu Brasil**". Em meio a toda essa riqueza cultural/musical ainda ouvíamos: "Yesterday" com Paul McCartney, "Let it be" com John Lennon, o Elvis Plesley com "It's now or never e Kiss-me quick".

Em 1973, Rita Lee aparece com uma Banda cantando "Ovelha negra" e, quase junto com ela, surge o inigualável, o maluco beleza, Raul Seixas, cantando "Let me sing, let me sing e Ouro de tolo".

Tudo isso influenciou a minha vida, sem nenhuma dúvida. A partir daí fui impelido a escrever histórias, textos e composições musicais.

Aos 20 anos me mudei para São Paulo Capital, de onde nunca mais sai. Cresci lendo muitos e bons livros, ouvindo muita musica de bom nível, fazendo musicas e participando de festivais amadores pelo interior do Brasil. Eu vi nascer a música **Cidadão** do Lucio Barbosa, eu estava lá no momento em que ela nascia! Nos tornamos amigos e parceiros, fizemos duas musicas em parcerias e depois cada um seguiu seu caminho. Eu continuei lendo e escrevendo.. Ultimamente mais escrevendo. Sou um auto de data.

O Autor